ФРАНШИЗА
«ПИРАТ ПИЦЦА»

С ВАМИ С 2007 ГОДА

ПИРАТ
пицца и суши

ПИРАТ ПИЦЦА –
активно развивающаяся сеть семейных пиццерий и доставки еды.

На данный момент открыто 26 ресторанов сети, в Московской области и регионах.

Открывать пиццерии – выгодно как никогда!

ПИЦЦА и РОЛЛЫ – это понятно:
все знают из чего состоят эти блюда.

ПИЦЦА и ПАСТА – это выгодно:
быстро, доступно и экономно.

ПИЦЦА и ВОК – это просто:
легко научить готовить, несложно контролировать качество.

Чем мы уникальны

Отличный ассортимент из 150 блюд: вкусные блюда приготовленные по авторским рецептам.

Современные технологии:
-сайт для заказа онлайн;
-мобильное приложение;
-удобная система управления рестораном.

Лучший маркетинг: готовый набор рекламных материалов и решений. Помощь в онлайн продвижении в вашем городе.

Эффективная бизнес система: отлаженная технология ведения бизнеса и всесторонняя поддержка со стороны компании.

Мы предлагаем

Поддержка бизнеса:
-готовая матрица ингредиентов,
рецептов и оборудования;
-дизайн проект ресторанов;
-база инструкций и учебных материалов;
-обучение персонала;
-система контроля качества.

Готовая информационная система:
-автоматизация бизнес-процессов
через систему iiko;
-единый контактный центр по России;
-сайт и мобильное приложение
для онлайн заказа.

Маркетинговая стратегия:
-программа лояльности;
-обновления меню;
-база рекламных материалов;
-помощь в онлайн продвижении.

Финансовые условия

Паушальный взнос:
200 тысячь рублей, для ресторанов открывающихся в радиусе 300 км от Москвы

Роялти:
4% от оборота ежемесячно

Маркетинговый сбор:
1% от оборота

Оплата колцентра:
25 рублей за каждый заказ, поступивший из колцентра

Средний срок возврата инвестиций:
от 18 месяцев

Этапы взаимодействия

1. Договор франшизы

2. Подбор помещения
(рассматриваем и одобряем присланные вами варианты) + согласование управляющей компании в выявлении подводных камней договора аренды

3. Проектная документация
(оплачивается заказчиком)

4. Ремонтные работы
(строго по проекту компании) + монтаж вентиляции и кондиционирования
+ монтаж вывески

5. Закупка и поставка оборудования
(строго по перечню представленному управляющей компании)

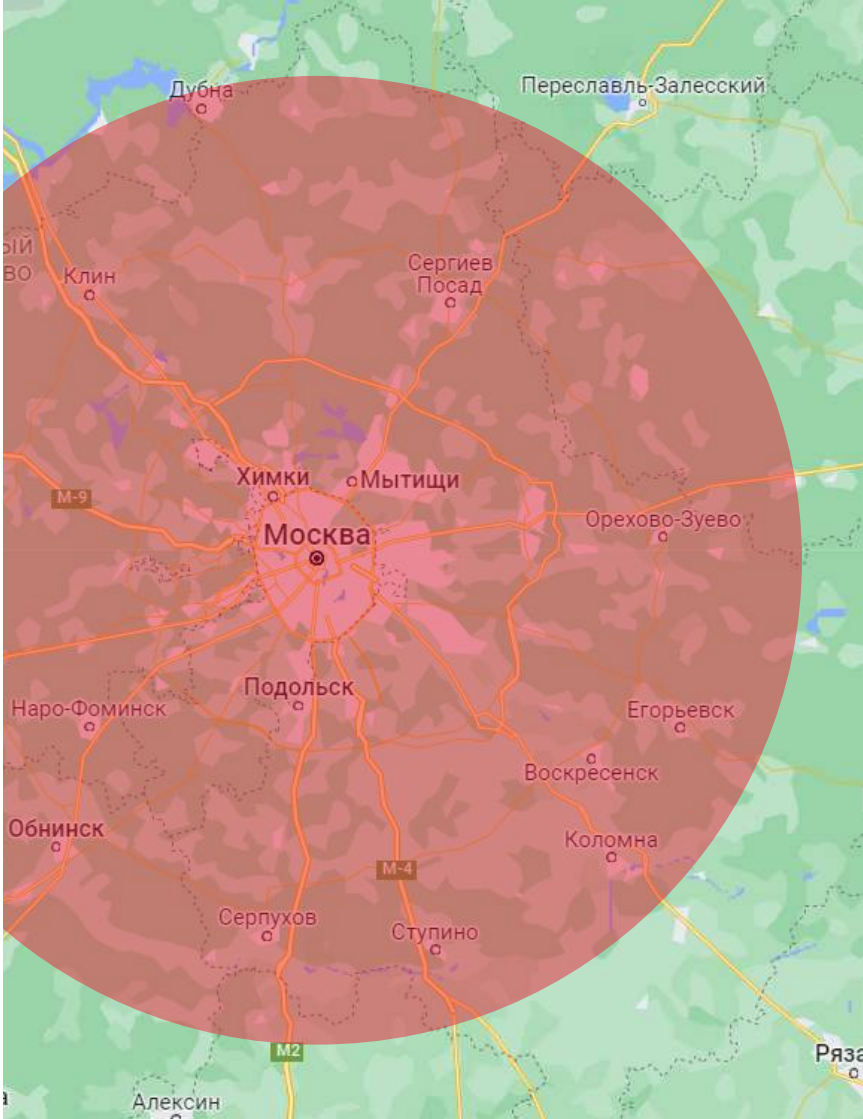
6. Закупка мебели
(строго по перечню представленному управляющей компании)

7. Поставка продуктов

8. Открытие

Выбираем город

Оптимальное место открытия ресторана – в населенных пунктах на расстоянии не более 300 км от Москвы.
В том числе в дачных посёлках коттеджного типа от 5000 человек.



Форматы пиццерий

Доставка с самовывозом
(размер помещения до 70 метров)
Пиццерия на второй линии или в спальном районе. Маленькая площадь помещения, открытая кухня с зоной ожидания заказа. Ориентир на доставку. Формат желателен в микрорайонах с численностью населения 20 тысяч.
Смета: 4.5-6 млн. рублей

Семейная пиццерия
(размер помещения от 100 до 150 метров)
Пиццерия на первой линии небольшого города или в спальном районе крупного города. Большая площадь зала, есть детская зона лабиринт. Комфортное времяпрепровождение семей с детьми и больших компаний. Ориентир на доставку и зал. В городах с населением от 20 тысяч.
Смета: 7-12 млн. рублей

Обучение

1. Только после оплаты паушального взноса.

2. Обязательно для франчайзи и сотрудников.

3. Бесплатно для франчайзи, партнёров и сотрудников.

4. Обучение включает в себя все навыки необходимые для работы ресторана. От мытья полов до управления рестораном.

Финансовые показатели

Средняя рентабильность: от 12 до 20%

Фудкост: 28-33%

Фонд оплаты труда: не более 25%

Возврат вложенных средств:
от 18 до 36 месяцев

Фактические показатели ресторанов могут отличаться. Успешность ресторанов зависит от работы партнёра.

Успешность ресторана зависит от правильно выбранной локации, а также от надлежащей работы и контроля партнёра.

Сайт для клиентов

pizzapirat.ru

+7 (495) 215-21-21

+7 (903) 723-33-69

franchise@pizzapirat.ru

С ВАМИ С 2007 ГОДА

ПИРАТ

пицца и суши